



IGNACIO APARICIO

estas restricciones pueden haber limitado el ánimo inversor por entonces, no puede medirse de manera fiable”.

A pesar de que, afirma, “la inversión extranjera disminuyó más de un 80% en cuanto a volumen de inversión debido a la ausencia de megarrondas de inversión”, Aparicio se muestra positivo, pese a las restricciones e incertidumbre de este periodo, debido a la reactivación de las inversiones en startups en nuestro país, “pues durante el último trimestre del 2020 se observó que el número de operaciones en inversiones de fondos de Venture Capital creció un 312,9%. En total, según algunas fuentes, se registraron unas 154 operaciones de Private Equity y 453 de Venture Capital”.

CUBA, ¿DESTINO INVERSOR?

Además de socio director del departamento Mercantil de Andersen en España, Ignacio Aparicio es director del Cuban Desk de la firma. Por eso hemos aprovechado la ocasión y le hemos preguntado sobre cómo está la situación allí a nivel inversión. Ofrecemos a continuación su análisis. “2020 ha sido un año muy duro para la economía mundial y también para Cuba. A los efectos de la pandemia y un turismo bajo mínimos, se suman la falta de liquidez en divisa, un desabastecimiento generalizado, el problema del retraso en los pagos y el estrangulamiento

SOBRE ANDERSEN EN ESPAÑA

Andersen es una firma internacional que presta servicios Legales y Fiscales en más de 200 localizaciones de 100 países en todo el mundo a través de Andersen Global. En España cuenta con oficinas en Madrid, Barcelona, Valencia y Sevilla, desde donde asesora a sus clientes, acompañándoles tanto en sus proyectos nacionales como internacionales. Los más de 250 profesionales y 40 socios que integran el equipo en España ofrecen servicios en todas las ramas del derecho, aportando gran especialización y experiencia que ha permitido la distinción en importantes directorios internacionales.

4

Oficinas

195

Abogados

40

Socios

25 millones de euros

Facturación 2019

Principales áreas de práctica:

- Mercantil/M&A
- Fiscal
- Procesal
- Reestructuraciones e Insolvencias
- Bancario y Financiero
- Arbitraje
- Laboral
- Público y Regulatorio
- Urbanismo
- Privacy, IT & Digital Business

Principales áreas sectoriales:

- Inmobiliario
- Cultura
- Agroalimentario
- Energía
- Transporte y logística
- Empresa familiar

“SIN LUGAR A DUDA, LOS CRITERIOS ESG TENDRÁN UNA GRAN IMPORTANCIA EN EL 2021 A LA HORA DE LA TOMA DE DECISIONES PARA INVERTIR. EN DEFINITIVA, EL SECTOR DE PRIVATE EQUITY SABRÁ ENCONTRAR LAS OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN, TRANSFORMÁNDOSE PARA ADAPTARSE AL NUEVO PANORAMA POST-COVID Y CONVERTIRSE EN EL GRAN ALIADO DEL TEJIDO EMPRESARIAL, COMO HA HECHO SIEMPRE”

que ha sufrido con las continuas medidas del gobierno estadounidense – entre otros, los recortes en los envíos de remesas de dinero desde EEUU, las limitaciones de viajes de los estadounidenses, la desaparición de vuelos y cruceros norteamericanos a la Isla, así como el efecto que la activación del Título III de la Helms Burton (posibilidad de demandar en EEUU a entidades que ‘trafican’ con activos confiscados por la Revolución) ha generado en el clima inversor.

En las relaciones con EEUU, habrá que esperar acontecimientos y nuevas medidas de Biden, que ha anticipado que retomará las políticas de Obama y que seguramente levantará muchas de las sanciones impuestas por Donald Trump quien, antes de dejar la Casa Blanca, ha vuelto a incluir a Cuba este mes de enero entre los países patrocinadores del terrorismo, lista de la que Obama la sacó en 2015, lo que todavía dificultará más el acceso del país a la financiación internacional.

Las cifras oficiales del 2020 no son malas en comparación con otros años. Según el Ministerio de Comercio Exterior y la Inversión Extranjera de Cuba, el país consiguió en 2020 inversiones extranjeras por más de dos mil millones de dólares, a través de 30 negocios autorizados en la Isla (importe que se corresponde con la media de los tres últimos años según cifras oficiales).

Pero Cuba afronta 2021 cargado de incertidumbres. Además del efecto 2020 y COVID, está por ver cómo va a desarrollarse la reunificación monetaria en marcha, que sin duda va a tener un impacto social importante, generar subidas de precio e inflación.

Además, se tienen que acometer necesarias reformas que deben impulsar el sector privado y cooperativo, así como favorecer la inversión extranjera. La sustitución de Raúl Castro al frente, como primer secretario del partido comunista por expiración de su mandato en 2021 supone un elemento más de un nuevo escenario en el que la

Isla se va a encontrar.

Si, entre otros, por las particularidades de su economía y régimen jurídico de inversión extranjera, Cuba no es un mercado recurrente para el Private Equity, ofrece sin embargo muchas oportunidades de desarrollo a medio o largo plazo en inversiones ligadas a la producción. La prioridad gubernamental es que los proyectos de inversión deben contribuir al incremento de las exportaciones. Sectores como el de infraestructuras, energías renovables y transición medioambiental (gestión del agua, de residuos, biotecnología o energías limpias) son algunos de los que el gobierno cubano considera estratégicos y promueve en su cartera de oportunidades que publica periódicamente y en las que puede ser interesante posicionarse.

El gobierno persigue la concentración de inversiones en esos sectores estratégicos, añadiendo el de la producción de alimentos, ya que se dedican todos los años considerables sumas de divisas a la adquisición de abastecimientos que son insuficientes y no se corresponden con la demanda de la población. En definitiva, otro de los objetivos es la sustitución de importaciones; la carestía interna favorece igualmente la inversión en esos sectores de primera necesidad y/o tradicionales, como el agroalimentario, pero también el logístico, tecnológico o de equipamiento industrial, entre otros. Ello sin olvidar el turístico-recreacional y hotelero, industria actualmente maltrecha, pero todavía con gran potencial de desarrollo y crecimiento”. 