

## Excelencia Empresarial G.H.

## Remitido

**José Vicente Morote Sarrión** Socio-Director del Área de Derecho Público y Regulatorio de Andersen Tax & Legal  
**Antonio Benítez Ostos** Asociado Senior del Área de Derecho Público y Regulatorio de Andersen Tax & Legal

## “Las pymes tendrán más facilidades para acceder a la contratación pública”

El pasado 9 de noviembre, el BOE publicó la Ley 9/2017, de 8 de noviembre, de Contratos del Sector Público. Los objetivos de dicha Ley pasan por lograr una mayor transparencia en la contratación pública y conseguir una mejor relación calidad-precio. Ante este nuevo marco, hablamos con la firma Andersen Tax & Legal.

**Según Andersen Tax & Legal, ¿cuáles son las verdaderas pretensiones de la nueva norma?**

El nuevo texto legal introduce una mayor transparencia y eficiencia en la contratación pública de nuestro país (que, como es sabido, representa aproximadamente el 20% del Producto Interior Bruto), mejorando la relación calidad - precio de las prestaciones demandadas por el sector público, rediseñando así los criterios de adjudicación e incluyendo entre los mismos aspectos cualitativos, medioambientales, sociales e innovadores vinculados al objeto del contrato y regu-

lando con mayor rigor las ofertas anormalmente bajas o reducidas.

Asimismo, la LCSP refuerza los principios rectores que han de presidir dicha disciplina jurídica tales como la publicidad, la igualdad, la no discriminación y la libre concurrencia, simplificando, a su vez, los trámites y cargas administrativas y facilitando el acceso a las pymes.

**¿Cuáles son los principales cambios que supone la Ley 9/2017?**

A grandes rasgos, se amplía el ámbito subjetivo de aplicación de la norma a los partidos políticos, organiza-



ciones sindicales y empresariales, así como a las fundaciones y asociaciones vinculadas a ellas, siempre que se cumplan determinados requisitos, se crean nuevos tipos contractuales como el de concesión de servicios y se suprimen otros como el contrato de colaboración público-privada y el contrato de gestión de servicios públicos,

se minoran los importes del contrato menor, se amplía y mejora la regulación de los contratos mixtos, se incrementa el ámbito del recurso especial en materia de contratación, se aumenta el número de prohibiciones de contratar, se establece de forma exhaustiva la información que debe de contener el perfil del contratante, se

implementan medidas para combatir el fraude y la corrupción, se impulsa el uso de la contratación electrónica, entre otras.

**¿Qué va a suponer para las pymes que quieran concurrir como licitadores?**

La nueva ley recoge una serie de novedades para facilitar el acceso de las pequeñas y medianas empresas a la contratación, lo que generará una competencia más intensa por la obtención de contratos públicos que permitirá a las pymes desarrollar su potencial de crecimiento e innovación, con el consiguiente efecto positivo sobre la economía.

Entre dichas novedades podemos destacar a modo de ejemplo, la división de los contratos en lotes como regla general, así como la flexibilización de los requisitos de solvencia, sin que sea posible solicitar experiencia a las empresas de nueva creación.

Ahora solo cabe esperar que con el nuevo panorama legislativo, se consiga la finalidad pretendida por la norma, alcanzando con ello una contratación pública más justa, más eficaz, más transparente, de mayor calidad, más moderna y, en definitiva, mejor para todos.

[www.andersentaxlegal.es](http://www.andersentaxlegal.es)

## Euro Bearings Spain - ISB SPAIN

### Gama, stock y servicio en rodamientos



En un mundo en el que los nuevos mercados crecen rápidamente y los tiempos se acortan, Euro Bearings Spain se identifica como una empresa familiar de cuarta generación especializada en la fabricación y distribución exclusiva de rodamientos y componentes industriales ISB, preparada para atender las demandas cada día más exigentes de su mercado.

La vinculación de la familia Abad con el mundo del rodamiento se remonta al año 1946. El padre de la actual dirección, Ernesto Abad, fue miembro fundador de la “Asociación Española de Rodamientos y Suministros Industriales” (AERSI) en 1966; y corrían esos mismos años cuando creó “Rodamientos Abad”, una comercial de prestigio, al tiempo que puso en marcha un pequeño taller convertido después en antesala de la que sería su propia fábrica de rodamientos en Barcelona. Esta condición de fabricantes proporcionó un profundo conocimiento del pro-

ducto, lo que llevaría en 1998 a crear la actual ISB SPAIN bajo la denominación social de Euro Bearings Spain, sustentada en los valores de honestidad, confianza, integridad y compromiso de su fundador.

#### CRECIMIENTO NACIONAL E INTERNACIONAL

La amplia cartera de rodamientos y componentes ISB está preparada para abastecer a la ingeniería mecánica y a la industria del mantenimiento en general. “Ello ha llevado a Euro Bearings Spain a ser un socio fiable y de confianza tanto para distribuidores como para

fabricantes de cualquier sector industrial: maquinaria agrícola, envase y embalaje, automatización, logística y muchos más”, asegura Ernesto Abad Mostajo, actual Director General. A día de hoy –añade– “atendemos a más de 4.000 empresas de la mano de un equipo humano de 30 personas y una red de distribuidores formada por 15 puntos de venta repartidos por toda la geografía nacional. Tras 19 años de andadura, nuestra empresa ha pasado de facturar 140.000€ a un volumen de negocio de 9 millones de euros”.

La política de reinversión ha permitido también a Euro Bearings Spain una

significativa evolución a nivel de m<sup>2</sup>: hoy la empresa dispone de unas instalaciones de 4.000m<sup>2</sup> destinadas a almacenes, dotados de un sistema de almacenamiento vertical automatizado que permite la gestión de un alto nivel de stock, “lo que se convierte en una de nuestras principales ventajas competitivas. Todo ello nos ha llevado a apuntalar un crecimiento anual de 8% en los últimos años”.

La central logística de ISB situada en Italia atiende a más de 90 países y es para ISB SPAIN una de las claves para su crecimiento futuro: 22.000m<sup>2</sup> de almacenes tecnológicamente muy avanzados, con más de 70.000 artículos referenciados y disponibles en Barcelona en 48h, que permiten garantizar unos tiempos de respuesta muy valorados por los clientes de su mercado nacional. Además, la empresa ha inaugurado este año, a través de una joint-venture, su nueva planta de fabricación propia en China, especializada en la producción de rodamientos rígidos de bolas para aplicaciones de baja rumorosidad, como los motores eléctricos o las bombas de agua.

En 2018, la finalización de los proyectos de inversión que ya se están llevando a cabo en los almacenes de Italia, convertirán al centro logístico de ISB en uno de los almacenes reguladores de rodamientos más importante de Europa.

[www.eurobearings.es](http://www.eurobearings.es)  
[www.isb-bearing.com](http://www.isb-bearing.com)